

CASOS DE SUCESSO SEBRAE

Mesmo com grandes dificuldades e próximo a fechar sua empresa, Sílvio recebeu as orientações do agente de orientação empresarial do Negócio a Negócio e conseguiu reorganizar as finanças diminuindo as dívidas enormes que contraiu.

Após dificuldades,
negócio é reerguido

SEBRAE

Sílvio procurou a orientação do Sebrae em Rondônia, que, por meio de consultoria, ajudou o microempreendedor a prosperar.

Quem vê Sílvio Carlos Bertonecelo tão tranquilo, administrando o comércio de vendas de essências para a fabricação de produtos de limpeza, não imagina as dificuldades que já teve que enfrentar para obter lucratividade. O comerciante de Cacoal já somou grandes dívidas e trabalhou por mais de um ano sem obter lucro. Para mudar essa triste realidade, Sílvio procurou a orientação do

Sebrae em Rondônia, que por meio de consultoria ajudou o microempreendedor a prosperar.

Sílvio conta que vivia bem com a família na área rural de Cacoal. O sustento era tirado do cultivo da lavoura de café. Até que um dia a filha precisou passar por um tratamento de saúde, o que motivou a família a se mudar para a cidade.

O agente de orientação do Negócio a Negócio conheceu meu comércio e me ajudou a melhorar a gestão

"Daí em diante o negócio começou a dar errado. Fomos adquirindo dívidas e mais dívidas, e eu não sabia o que fazer. Foi uma época difícil, fiquei desesperado vendo tudo dar errado", lembra.

Foi então que o comerciante resolveu buscar ajuda profissional. Primeiro procurou informações sobre cursos de fabricação de produtos de limpeza e descobriu que sabia mais sobre o assunto do que os próprios professores. Então o orientaram a procurar o Sebrae em Rondônia.



"Eu ainda tentei manter o cultivo do café, mas era muito difícil ir até o sítio todos os dias, além disso, essas idas e voltas ficavam caras e o rendimento parou de compensar" contou Sílvio.



EXPEDIENTE

CONSELHO DELIBERATIVO ESTADUAL DO SEBRAE EM RONDÔNIA

Marcelo Thomé da Silva de Almeida
Presidente do Conselho Deliberativo Estadual
Fiero – Federação da Indústria do Estado de Rondônia

Wilson Evaristo
Basa – Banco da Amazônia

Felipe Tawerney Favero Zanella
BB – Banco do Brasil

Maria do Carmo Gonçalves da Rocha
CEF – Caixa Econômica Federal

Hélio Dias de Souza
Faperon – Federação da Agricultura e Pecuária do Estado de Rondônia

Marcos César Kobayashi
Facer – Federação das Associações Comerciais e Empresariais de Rondônia

Darci Agostinho Cerutti
FCDL – Federação das Câmaras de Dirigentes Lojistas

Raniery Araújo Coelho
Fecomércio – Federação do Comércio de Bens, Serviços e Turismo do Estado de Rondônia

Paulo Rogério Santana
Feempi – Federação Estadual das Entidades das Micro e Pequenas Empresas

Mary Terezinha Braganhol
Seagri – Secretaria de Estado da Agricultura, Pecuária e Regularização Fundiária do Estado de Rondônia

Kleyson Luiz Nunes Musso
Sebrae – Serviço Brasileiro das Micro e Pequenas Empresas

George Alessandro Gonçalves Braga
Sepog – Secretaria de Estado de Planejamento, Orçamento e Gestão

Ari Miguel Teixeira Ott
Unir – Universidade Federal de Rondônia

DIRETORIA EXECUTIVA
Valdemar Camata Junior
Diretor Superintendente

Samuel de Almeida Silva
Diretor Técnico

Carlos Berti Niemeyer
Diretor Administrativo e Financeiro

UNIDADE DE MARKETING E COMUNICAÇÃO

Dayan Cavalcante Saldanha
Gerente da Unidade de Marketing e Comunicação

Cristiano Borges Rodrigues
Analista Técnico

Mário Antônio Veronese Varanda
Analista Técnico

Marcos Caetano Ramos
Analista Técnico

José Lucas Coutinho dos Santos
Estagiário

Lohana Oliveira Galvão
Menor Aprendiz

Luiz Mateus Miranda Rodrigues
Menor Aprendiz

Tikinet
Revisão Ortográfica

Savannah Comunicação
Texto

"Cheguei no Sebrae sem saber ao certo o que eu precisava. Expus meu problema, contando toda a minha história. Foi quando me apresentaram o programa de orientação

Negócio a Negócio. O agente de orientação conheceu meu comércio e se dispôs a me ajudar", lembra.

Primeiramente, Sílvio foi orientado a desfazer a sociedade, em seguida, teve que entender, aceitar e executar as orientações. Mas o mais difícil ainda estava por vir: para quitar a alta dívida que havia contraído, o empresário precisou trabalhar por mais de um ano sem nenhuma lucratividade.

"Foi um período muito difícil, minha esposa precisou trabalhar de empregada, enquanto eu tocava o negócio que não dava lucro. Dessa forma fomos sobrevivendo. Foi um ano e meio trabalhando para pagar as dívidas. Se-

gui todas as orientações do consultor do Sebrae, não desisti, e hoje minha família vive somente do lucro da Casa das Essências" diz satisfeito.

O sonho de Sílvio é passar de representante comercial a distribuidor de produtos. Para isso o comerciante também poderá contar com o apoio do Sebrae em Rondônia.

Confira mais Casos de Sucesso do Sebrae em [sebrae.ro/sucesso](#). Para saber o que o Sebrae pode fazer por você, acesse o site [www.sebrae.ro](#) ou ligue gratuitamente para 0800 570 0800.

Você também pode contar o Sebrae pelo WhatsApp no número (69) 98130 5656, ou acessar o [Instagram](#), [Facebook](#), [Twitter](#), [LinkedIn](#) e [YouTube](#) nos canais Sebrae RO.

Com o Negócio a Negócio, foi possível resgatar o negócio



Negócio a Negócio é um programa gratuito de atendimento e orientação empresarial que oferece diagnósticos e recomendações para donos de microempresas.

O agente de orientação empresarial realiza visitas na empresa e aplica um diagnóstico de gestão básica, abrangendo temas como finanças, operações e mercado. Em seguida, sugere soluções para melhoria do seu empreendimento.

CONTRIBUIÇÕES

Ajustando a gestão, é possível recuperar o negócio, mesmo que operando a empresa sem lucro durante um ano para depois alcançar o sucesso e viver dos lucros do negócio.